

# Mettre en place une stratégie de croissance externe créatrice de valeur

- Contexte PME/ETI -

Un parcours en 4 modules pour  
**mettre en place sa propre démarche**

M1

Se préparer à  
acquérir

- Ecrire sa stratégie
- Définir le profil des cibles idéales
- Organiser le sourcing des cibles
- Pitch écrit et oral

M2

Analyser la  
cible et son  
environnement

- Gérer le premier contact - stop/go ?
- Analyser la performance de la cible
- Déterminer la valeur de la cible
- Repérer/valoriser les synergies

M3

Négocier  
jusqu'au  
closing

- Faire une première offre
- Négocier avec le vendeur
- L'audit - la GAP - le SPA
- Mesurer la création de valeur

M4

Financer et  
intégrer

- Financements bancaires
- Financements en fonds propres
- Conséquences comptables/fiscales
- Bien préparer l'intégration

# Format conçu pour les dirigeants de PME/ETI

✓ 100% à distance

✓ Adapté aux dirigeants / DAF

✓ Contenu spécifique PME/ETI



Un programme sur 20 semaines

60h de formation avec le formateur

50h de préparation

## ADAPTÉ AUX DIRIGEANTS

- Gestion optimale du temps (Visios le soir)
- Nombreux retours d'expérience de dirigeants
- Pratique adaptée au contexte PME/ETI
- Validation partielle possible (un module seul)

## FORMAT OPERATIONNEL

- Chaque participant crée ses propres outils (Stratégie, procédure, ressources, cibles, process...)
- Présentation au groupe chaque fin de module
- Formation par des experts praticiens

## TROUSSE A OUTILS

- Lexique et formules
- Bibliographie, articles et études
- Sources gratuites (newsletters, etc)
- Cartographies et méthodologies

+ EN OPTION LA CERTIFICATION



## Un réseau d'experts avec une forte **expérience terrain**

### RESPONSABLE PARCOURS



### FLORENCE FARRIAUX

Expert en LBO, financements,  
acquisitions, croissance externe  
et évaluation.  
Fondatrice dirigeante de start up  
Formatrice certifiée qualité ICPF

### INTERVENANTS EXPERTS

Expert d'audits d'acquisition...  
Avocats d'affaires - Conseils M&A...  
Spécialiste de l'intégration - Investisseurs

... et de nombreux  
témoignages de dirigeants  
en vidéos

4 modules  
8 000€ HT

OU

Inscription par module possible  
Nous contacter  
Le règlement de la formation avant la  
première session vaut inscription  
définitive

## Ce que les participants disent de nos formations

*Échanges passionnants  
Parfaitement clair et exemples très adaptés  
J'ai apprécié le retour d'expérience  
Très pédagogique, explications claires*

*Partage d'expérience + pratique du  
terrain + pédagogie = compréhension et  
motivation  
Echanges dynamiques - recommande vraiment !*

Tarif M1 - 3 000€ HT  
Tarif M2 - 4 800€ HT  
Tarif M3 - 2 700€ HT  
Tarif M4 - 3 500€ HT

Tarif de lancement  
Ensemble du parcours  
8 000€ HT

Inscrivez vous à un module, deux, trois ou à  
l'ensemble du parcours

<b>M1</b> Se préparer à acquérir - M1	<ul style="list-style-type: none"><li>• Ecrire sa stratégie</li><li>• Mettre en place une organisation</li><li>• Organiser le sourcing des cibles</li><li>• Synthèse - pitch de présentation</li></ul>	4 visios 12 heures
--	--	-----------------------

<b>M2</b> Analyser la cible - M2	<ul style="list-style-type: none"><li>• Gérer le premier contact - stop/go ?</li><li>• Analyser la performance de la cible</li><li>• Synthèse - cas pratiques "analyse"</li><li>• Déterminer la valeur de la cible</li><li>• Repérer/valoriser les synergies</li><li>• Synthèse - cas pratiques</li></ul>	6 visios 19 heures 3 moocs
-------------------------------------	---	----------------------------------

<b>M3</b> Négocier jusqu'au closing - M3	<ul style="list-style-type: none"><li>• Faire une première offre</li><li>• Négocier avec le vendeur</li><li>• L'audit</li><li>• GAP - le SPA</li><li>• Mesurer la création de valeur</li></ul>	4 visios 10 heures
---	--	-----------------------

<b>M4</b> Financer et intégrer - M4	<ul style="list-style-type: none"><li>• Financements bancaires</li><li>• Financements en fonds propres</li><li>• Conséquences comptables</li><li>• Reprise de cibles en difficultés</li><li>• Bien préparer l'intégration</li></ul>	6 visios 17 heures
--	---	-----------------------